

īpatsvars. Esmu iecerējis arī turpmāk ganāmpulkā saglabāt vairāku šķirņu gotiņas.

Sētie zālāji mums ir no Igaunijā audzētiem sēklu maisījumiem, pērkam tos no SIA *Anagro*. Ir arī Dānijas maisījumi, pārbaudītas lietas. Negatīva pieredze bija ar SIA *Latvijas šķirnes sēklas*. Šim uzņēmumam vēl jāpiestrādā pie sēklu kvalitātes. Sēklas esam pirkusi arī Skriveros, tām nebija nekādu problēmu.

– Vai šā gada dabas apstākļi ietekmēja lopbarības gatavošanu?

– Laižam govīs ganībās, govīs izkustas. Ganot pļavās, dzīvniekiem veselība arī ir labāka, nekā turot vien fermā. Mums ir piesietā turēšana, diemžēl. Aizvadītās vasaras karstuma periodā šķita, ka nebūs kur ganīt. Par laimi, uznāca lietus, zāle saņēmas, viss nokārtojās un izdevās. Nedaudz lopbarībai audzējam kviešus, tritikāli, miežus un auzas. Ziemas rapšus, kukurūzu – zaļmasai skābarībai. Šajā gadā graudus kūlām tik agri kā nekad – jūlija pēdējā dienā nokūlām ziemājus. Karstajā laikā krita izslaukums, nevarēja gotiņas sēklot.

– Kas veic telišu un gotiņu sēklošanu?

– Pie mums brauc sēklotāji. Bioproduktu pērkam no *Latgales ciltslietu un mākslīgās apsēklošanas stacijas*. Pirmo reizi teli sēklojam 14–15 mēnešu vecumā.

– Kā vērtējat sava ganāmpulka veselību?

– Izteiktu veselības problēmu nav. Pēc dzemdībām gotiņām dažkārt ir jāpalīdz, mēdz būt arī mastīts. Ko varam, ārstējam, ko nevaram – neizārstēsim. Vērtējam, vai ārstēšana atmaksāsies. Ja gotiņas dod maz piena, neārstējam. Ne vienmēr ar visām četrām ir jāturas pie tā, kas tev ir. Ja nebūs pozitīva rezultāta, nav vērts.

– Cik daudz piena slauc *Druvās*?

– Pagaidām izslaukums nav liels – slaucam vidēji 24 litrus piena dienā. Viens no šāda izslaukuma iemesliem ir Latvijas brūnās šķirnes gotiņu lielais īpatsvars ganāmpulkā. Pienu slaucam divas reizes dienā piena vadā.

– Kam pārdodat pienu?

– Pienu pircējs ir LPKS *Viļāni*. LPKS *Viļāni* patlaban maksā vismaz 33 centus par litru pienu. Cena būtu laba, ja dārgākas nebūtu palikušas citas izmaksas – minerālmēsli, degviela, elektrība. Algas nodokļi ir kāpuši, tāpēc beigās nekas no piena iepirkuma cenas kāpuma pāri nepaliek. Naudas ienākumi ir tādi paši kā agrāk. Labi, ka piena iepirkuma cena palielinājās rokrokā ar citām ražošanas izmaksām.

– Kāpēc izvēlējāties sadarbību ar LPKS *Viļāni*?

– Iespējams, iemesli ir kooperatīva ģeogrāfiskais novietojums mūsu saimniecības tuvumā un tas, ka uzticamies *Viļānu* vadītājam



Rostselmash Vector graudu kombains bija iekļauts kopējā saimniecības pirkuma paketē.



Viens no jaunā saimnieka pirmajiem pirkumiem – Pottinger zāles siena ārdītājs.

Aijai Kiserovskai. Viņa agrāk strādāja par piena pārraudzi, patlaban kopā spēlējām teātri. Pandēmijas laikā mēģinājumi gan nenoiek. Tēva saimniecība LPKS *Viļāni* biedrs bija arī agrāk, tomēr bija no tā jāaiziet. Iemeslus es nevērtēju. Patlaban tēva saimniecība atkal ir kooperatīva biedrs. Agrāk mūsu sadarbības partneris bija *Jēkabpils piena kombināts*. Ar šo uzņēmumu bija atšķirīgi viedokļi par pārdotā piena daudzumu.

– Kā vērtējat piensaimnieku kooperatīvu darbošanos Latvijā?

– Kooperatīvam ir jādarbojas vienā vai divos virzienos, nevis jācenšas aptvert neiespējamais. Tā agrāk darbojās kooperatīvs *Trikāta KS*, kas pārdeva arī bioproduktu un, piemēram, zābakus saimniekiem. Kooperatīvs nebija tik spēcīgs, ka varētu to darīt. Manam tēvam šajā kooperatīvā palika paju nauda.

Esmu pieredzes braucienos klātienē vērtējis kooperatīvu darbošanos Francijā un Spānijā. Latvijas kooperatīviem vēl ir jāveic tāls ceļš līdz nosaukto valstu līmenim. Ar to

es domāju uzticēšanos, attieksmi un cieņu pret kooperatīva biedriem. Arī Latvijas vecākajiem kooperatīviem patlaban šajā virzienā ir vēl daudz darāmā. Kooperatīva sistēma kopumā ir laba lieta. Mūsu saimniecība, kā jau teicu, skābarības gatavošanā kooperējas ar citām saimniecībām. Es atbalstu tikai piena pārdošanu kooperatīvam, nevis vēl kādas citas komerciālas attiecības.

Sējēja balvas ceremonijā saņēmu arī Jaunpils pienotavas simpātiju balvu. Šā uzņēmuma pārstāvji stāstīja par *SCE E-Piim* piena pārstrādes rūpnīcas būvniecību. Ja būs laba piena iepirkuma cena, kāpēc lai nākotnē nestātos šajā kooperatīvā? Sadarbošos ar partneri, kas par pienu maksās visvairāk, piedāvās visizdevīgākos sadarbības nosacījumus. Iespējams, kooperatīvs *Viļāni* arī kļūs par *SCE E-Piim* biedru un nekur nebūs jāstājas, veidosies liels kooperatīvs. Protams, vienmēr vēlamies, lai viss būtu tikai man un nevienam citam, tomēr – cik ilgi tā var dzīvot un darboties? Šīs lietas ir risināmas – vienojamies, nebūs problēmu! Lai *SCE E-Piim* būvē